

◆薩摩国シティセールス大学の目標

- ①新しい時代を切り拓いてきた「薩摩国」の熱きスピリッツを持つ、シティセールス人材を発掘、育成し、地域の未来を支える産業振興の実現に寄与する
- ②地域資源を掘り起し、磨きをかけ、誇りを持って内外に薩摩川内市を売り込み（＝シティセールス）、地域振興を実現するために官・民が共に学び、実践し、「稼ぐ力・戦う力」を身に付ける
- ③シティセールス始動10周年となる平成32年に、大学の集大成として活動成果と今後の目標を広く内外に発信するシンポジウムを開催。シティセールス先進地＝薩摩川内市をアピールする

◆各部・コースの学習計画

1	学部	企業のチカラ
2	学科	次世代エネルギー
3	対象	次世代エネルギーに関心のある薩摩川内市内の企業および個人
4	目的	次世代エネルギー等を活用して雇用拡大（起業）を図れる人材の育成及び産業振興に寄与する
5	科目概要	次世代エネルギー関連（熱エネルギー）の技術、エネルギー管理システム及び電力関係の学習をする
6	学習内容	・エネルギー関連技術等を活用した地元企業の事業拡大等による雇用の増加を図れる人材の育成 ・次世代エネルギー等関連技術の理解促進及びエネルギーマネジメント・ネガワット取引等の理解 ・次世代エネルギー等関連技術の研修及び人材・資金調達にかかる研修の実施 上記、研修項目に必要な講師を適宜招き、意識の醸成を図る
7	商圈	薩摩川内市内における企業・事業拡大（誘致）
8	講座開催回数	年度間講座5回・ゼミ6回
9	到達目標	2019年度までに、エネルギー関連会社の起業または既存事業の拡大に取り組んだ事業者数＝3社以上（民間事業者）を目指す
10	参加人員	12名
11	担当課・G・担当者	次世代エネルギー課 次世代エネルギーグループ 諏訪原
12	定性目標	次世代エネルギー設備の発電の仕組み、電力の需要と供給のバランスを管理する仕組み、電力小売事業の仕組み等を理解し、次世代エネルギー産業の事業計画を策定する
13	定量目標	エネルギー関連会社の起業または既存事業の拡大に取り組んだ事業者数3社以上（民間事業者）

◆学習計画

	日付	テーマ	講師	学習内容	到達目標
第1回	4/17	・平成29年度振り返り ・再生可能エネルギー大量連携への対応について	・(株)富士通総研 上保 裕典 氏 ・九州電力(株) 高山 正俊 氏	・日本のエネルギー政策と再エネ導入の状況 ・九州における再エネの導入状況 ・再エネ導入拡大に伴う系統制約上の課題と対応	電力事業者から再エネ導入の状況及びそれに伴う制度的課題等を学ぶ
第2回	6/19	・国のエネルギー政策について ・エネルギービジネス立案の考え方について	・九州経済産業局 小野 基海 氏 ・(株)富士通総研 上保 裕典 氏	・国のエネルギー政策について ・エネルギービジネス立案の考え方について	第5次エネルギー基本計画(案)をベースに、今後のエネルギー政策の動向、再生可能エネルギーの可能性を聴講し、自身のエネルギービジネスヒントを学ぶ
第3回	7/18	・地産地消型エネルギービジネスについて ・薩摩川内市で展開するエネルギービジネスについて	・ローカルエナジー(株) 森 真樹 氏 ・(株)富士通総研 上保 裕典 氏	地域で生産する電力や地域で使う事によるメリット、デメリット等を理解して、地域で発電した電力や熱エネルギーを管理するシステムについて理解を深める	地域で生産する電力や地域で使う事によるメリット、デメリット等を理解して、地域で発電した電力や熱エネルギーを管理するシステムについて理解を深める
第4回	9/18	サービスモデル検討	富士通総研ビジネスモデル対応チーム	次世代エネルギー(地産エネルギー)等の利活用により、電力や情報等を活用して、提供するサービスの高付加価値を図り、高価でも環境にやさしいエネルギーの提供等によるサービスを学ぶ	次世代エネルギー(地産エネルギー)等の利活用により、電力や情報等を活用して、提供するサービスの高付加価値を図り、高価でも環境にやさしいエネルギーの提供等によるサービスを学ぶ
第5回	10/	事業収支・採算性の検討・評価/サービス事業設定	金融機関・産業支援センター	次世代エネルギー等の供給エネルギーの価値をイニシャルコストやランニングコストの考え方から学び試算して、事業の採算性等についての理解を深める	次世代エネルギー等の供給エネルギーの価値をイニシャルコストやランニングコストの考え方から学び試算して、事業の採算性等についての理解を深める

第6回	10/	合宿(場所：未定)	調整中	地域エネルギービジネス実践現場視察研修	エネルギー関連の事業を行っている事業者の事業の仕組みを視察して、発電から小売りまでの間のビジネスチャンスを探る。企業とのマッチングにより、地域でのエネルギービジネス(出先としての契約・独立の支援)のチャンスを探る機会とする
第7回	11/	事業計画のための専門コース	調整中	第6回までの講義を踏まえ、起業あるいは事業拡大する分野ごとに専門コースに分かれ、事業計画を作成する	より現実的な事業実施の可能性を探り、制度設計、資金繰り等を考える

※上記は予定です。日程は変更になる場合がございます